



SAN JOSÉ EMPRESARIAL

REVISTA INFORMATIVA MENSUAL

9 DE JULIO DÍA DEL PADRE

NOTA DEL MES
UDEMM

CAMPAÑA IRPF - IASS
JULIO - AGOSTO



MARCRE

El Crédito de San José

www.marcre.com.uy

4342 6020

098 728 606

NÚMERO 195 • JULIO 2023

CENTRO COMERCIAL E INDUSTRIAL DE SAN JOSÉ

Institucional

¿QUIÉNES SOMOS?

El Centro Comercial e Industrial de San José es una institución gremial, social y de servicios que representa al sector privado empresarial del departamento desde el año 1911. Promueve la profesionalización del empresario maragato, brindando soporte para el desarrollo emprendedor.

VISIÓN

Como referente empresarial en la sociedad maragata, buscamos articular acciones para lograr el entendimiento entre todas las partes interesadas. Trabajar para lograr el bien común a través de proyectos generadores de desarrollo y de trabajo genuino de calidad. Generar valor en nuestras actividades y potenciar el desarrollo productivo departamental.

MISIÓN

Defender al sector empresarial formal, procurando conocer las inquietudes del socio para anticiparse a los cambios que lo afectan. Realizar una comunicación efectiva y poner a disposición de los empresarios, las herramientas que le permitan profesionalizarse y ser sustentables en el tiempo. Actuar de manera transparente. Promover el sentido de pertenencia, la solidaridad, la identidad y la responsabilidad social empresarial entre nuestros integrantes.

NUESTROS SERVICIOS

SERVICIOS GREMIALES

- Actividades de capacitación y fortalecimiento empresarial.
- Diseño y publicación de llamados laborales
- Asesoramiento económico y tributario.
- Acceso a convenios con importantes beneficios.
- Campañas de apoyo al comercio local.
- Sala de conferencias / Sala de reuniones.



SERVICIOS DE GESTORÍA

- Servicio de contabilidad.
- Liquidación y pagos ante BPS, DGI, MTSS.
- Liquidación de sueldos y jornales.
- Asesoramiento de Contador Público.

CONTACTOS

-  www.ccisanjose.com.uy
-  info@ccisanjose.com.uy
-  4342 2052
-  092 373 561

OFICINA Y HORARIOS

-  Artigas 525, San José
-  Lunes a Viernes
de 9:00 a 17:00

Noticias de interés general

DÍA DEL PADRE

La Cámara de Comercio y Servicios del Uruguay (CCSU) ya definió cuándo se celebrará el Día del Padre este 2023: este año el festejo tendrá lugar el 9 de julio, segundo domingo de ese mes.

Al igual que años anteriores, el Centro Comercial de San José apoya a sus empresas socias en el desarrollo de **campañas promocionales que apuntan a mejorar las ventas en días comerciales**.

Por este motivo estaremos obsequiando material digital para mejorar la publicidad y así poder **potenciar las compras locales** durante esta fecha.

Además, la Cámara de Comercio ya estableció las fechas para otras celebraciones del año: el Día del Niño 13 de agosto, mientras que el Día del Hijo 8 de octubre.



TODO LO QUE UD. NECESITA EN:

JARDINERÍA

MOTOSIERRAS

DESMALEZADORAS

HERRAMIENTAS ELÉCTRICAS

TORNILLERÍA

ASESORAMIENTO
TÉCNICO


Inca
vení al color

FERRETERÍA
Durán

ARTIGAS Y BENGOA

4342 2106

*Más de 90 años
a su servicio*

Noticias de interés general

Centro Pyme

Julio
2023

Capacitaciones:

- Marketing Digital
- Ingeniería del Menú
- Gestión Agropecuaria
- Uso de planilla de cálculo con enfoque financiero

Eventos:

- Lanzamiento "Modo Digital" - Programa de ANDE

Talleres:

- Registro de Marcas y Patentes - MIEM



091 37 67 03





sanjose@centros.uy

Noticias de interés general

BENEFICIO EXCLUSIVO PARA SOCIOS

- 30% de descuento y 2x1 en lentes recetados
 - 15% de descuento en lentes de sol
- 15% de descuento en lentes de contacto y productos de mantenimiento

CONVENIO ÓPTICA FLORIDA

BENEFICIOS

- 30% DE DESCUENTO Y 2X1 EN LENTES RECETADOS.
- 15% DE DESCUENTO EN LENTES DE SOL.
- 15% DE DESCUENTO EN LENTES DE CONTACTO Y PRODUCTOS DE MANTENIMIENTO.


BENEFICIO EXCUSIVO PARA SUCURSAL SAN JOSÉ, SARANDI 515.



**óptica
florida**



Centro Comercial
e Industrial
de San José



Nota a socios del mes

Dr. Jorge Díaz de UDEMM: “los sistemas de emergencia móvil hoy solucionan problemas”.

Por Diego Casco Dabosio

La Unidad de Emergencia Maragata Móvil es pionera en su rubro, tanto a nivel departamental como nacional. Su director, el médico internista Jorge Díaz conversó en esta oportunidad con la revista del Centro Comercial, y contó parte del recorrido de la firma, iniciada hace ya 32 años. Al día de hoy se siguen incorporando mejoras, como la adición de dos nuevos servicios: uno para llegar a la población del medio rural y otro para facilitar a las empresas el cumplir con la normativa sobre prevenciónismo.

¿Cuándo inicia sus actividades UDEMM?

En el año 91 o sea que hace 32 años surge UDEMM como una idea de un grupo de médicos, éramos en ese momento 10 médicos, algunos de la localidad, otros de Montevideo y queríamos imponer algo nuevo que no existía hasta ese momento, como lo era la emergencia móvil.

Es decir que era un rubro todavía por explorar

Lo era, y creíamos que iba a ser un gran negocio, pero luego vimos que no lo fue tanto, pero la verdad a esta altura del partido es que hemos visto que la trayectoria fue muy buena, muy linda, no fue el gran negocio pero sí fue un lugar en donde hicimos bien las cosas y en donde la empresa creció. Empezamos con mucho esfuerzo, arrancamos con una ambulancia que era usada, que la compramos en Montevideo, una Ford F250 que la teníamos que manejar nosotros porque no podíamos pagar choferes. Teníamos que manejar nosotros, tuvimos que sacar la libreta. Incluso yo todavía tengo la libreta profesional que la sigo renovando.



UDEMM - Jorge Díaz

Los propios funcionarios eran los socios de la empresa

No había más remedio que arrancar así. Incluso nuestros hijos, algunos hoy médicos, por ejemplo recuerdo a los dos míos repartiendo folletos por calle Herrera o Sarandí para que la gente conociera lo que era un nuevo servicio, que en teoría no existía y era algo novedoso.

Bolsas - Bandejas - Papeles descartables en general
Ventas por mayor y menor

Soluciones en empaques



POLI PLAST

HERRERA 550 entre 25 de Mayo y Treinta y Tres

Tel.: 4342 6244

Nota a socios del mes

¿Cómo fue detectar en aquel momento la necesidad de esto?

El grupo que nos juntamos era un grupo muy distinto, y de lugares distintos, nació desde el doctor Pereira, la doctora Susana Nicola, que después se sumó a la sociedad, la doctora Ana Pons. Había médicos muy reconocidos en Montevideo y con distintas especialidades. Yo hacía medicina intensiva, lo que es el CTI. Entonces veíamos progresar en otros lugares, en Montevideo sobre todo, a empresas de emergencia móvil de prepago que con una pequeña cuota podías tener acceso a un médico que vaya a tu casa, y en ese momento hace unos cuantos años atrás era el auge del crecimiento de estos servicios, que después se fueron para Argentina, para Brasil, para Uruguay. En Uruguay hoy somos 44 empresas de emergencia móvil. Y San José no tenía. La primera en San José es Udemm.

Quando es un servicio nuevo hay que explicarle a la gente qué es lo que le estás vendiendo

No era fácil, pero la propuesta del sistema emergencia móvil es una cosa interesante. En algunos países no ha funcionado tanto, pero el uruguayo es previsor, somos previsores, somos más sobrios en nuestros gastos. Y lo digo con propiedad porque conozco todos los mercados por otras actividades más internacionales, y no es lo mismo que el panameño o el salvadoreño que piensa de otra manera y la salud la deja un poquito más atrás nosotros. Los uruguayos por suerte piensa en determinadas previsiones, son temas me parece culturales.

¿Qué anécdota recuerda de aquellos primeros años?

Me acuerdo que salíamos con la sirena prendida y nos seguían, las motos, porque claro, algo pasaba, pensaban que había un incendio, porque recién salíamos y me acuerdo que una vez le dije a mi compañero vamos a prender un poquito la sirena para hacer un poquito de movimiento y que nos vean. Y digo ay para qué, nos empezaron a seguir a ver qué pasaba, a dónde íbamos, yo me quería morir, fue la peor idea que se me ocurrió. Terminamos por la carretera, saliendo de ahí, diciendo vamos a esperar a que se cansen y bueno ya se cansaron y volvimos. Pero nunca más, era una anomalía en ese momento.

Así como lo fue la compra de la primera ambulancia, ¿qué otro hito ha marcado el desarrollo de la firma?

Creo que un hito importante fue habernos venido acá, frente a Plaza 4 de Octubre, que fue alrededor del 2000. El comprar esta casa nos alivió muchísimo porque estábamos bastante apretados en calle Artigas. Este lugar me parece que está muy bueno porque es estratégico, es accesible a la gente, nos permite salir. También desde el punto de vista comercial esta avenida está tomando mucha importancia y la va a seguir tomando. Pero yo pienso como médico y es fundamental tener una salida y entrada rápida, ahora por suerte tenemos salida hacia ambos lados entonces. Pero no sólo por eso sino por la comodidad, ahora estamos en un consultorio, porque tenemos 4 consultorios, uno odontológico, es un espacio donde la gente es muy agradable, tengo una infraestructura para los médicos, para los enfermeros y los choferes

PAPLERÍA COMERCIAL - TARJETERÍA - AFICHES - VOLANTES - BANDERAS
REMERAS - BANDERINES - IMPRESIÓN DE UNIFORMES - CARTELERÍA PUBLICITARIA
ADHESIVOS PUBLICITARIOS - IMPRESOS SOBRE TODO TIPO DE MATERIALES

*Nuestro mejor logro
es su satisfacción*

099 174 901
098 073 898
4342 5415

DEL PARQUE
impresoradelparque@gmail.com

FRANCISCO ESPINOLA Y POMPILIO GARCIA - PARQUE RODO - SAN JOSÉ

Nota a socios del mes

que es un lujo. Un cuarto médico que es una amplia habitación, tenemos una sala de capacitación y también para algún evento cultural que nos piden el espacio. Pero sí, creo que el mudarnos para acá nos cambió, y eso nos impulsó a innovar, a hacer más cosas. Por ejemplo empezamos a hacer especialidades porque teníamos la capacidad.

¿Cuáles son las salidas más comunes que tienen y en qué consiste la mayor parte del trabajo del día a día?

Cuando entra llamados se califican en tres tipos. Código rojo o código 1, código 2 o código amarillo y código 3 o código verde. La recepcionista de acuerdo al que llama y tratando de poner calma en la otra parte, trata de ver, de sacarte información para clasificar ese tipo de llamado para saber. Si es código 1 hay que salir rápido porque cada minuto vale, puede ser un paro cardíaco o que la persona no respira. El código 2 es un riesgo que si bien no es riesgo real de vida, es un riesgo potencial de vida, y ahí puede llegar a ser 20 minutos, es un caso que se puede agravar a un código 1. Y después tenemos el código 3 que es el código que no tiene apuro, que puede ser una fiebre, un malestar general por el cual vos sos una emergencia móvil, porque además te soluciona los problemas, los sistemas de emergencia móvil hoy solucionan problemas. La gran mayoría de los llamados que tenemos son código 3.

¿Qué rol juegan los servicios de emergencia móvil en el sistema de salud actual?

Si bien estos servicios hace 30 años los vendimos como servicios de emergencia para salvar la vida, hoy somos



servicios de asistencia extra hospitalaria. Tenemos todo, pero fuera del hospital, y gracias a estos servicios bajan los niveles de atención en los sanatorios. Además para la gente es mucho más fácil y rápido. Si sos socio de UDEM venís las veces que quieras acá o llamás desde tu casa, ahora con el frío que se ha venido por ejemplo. Fue todo un desafío para nosotros poner pediatría, de las móviles del interior junto con Canelones y Punta del Este tenemos servicio de pediatría.

¿Qué otras especialidades tienen?

Hoy tenemos unas 8 especialidades. Cardiología, ginecología, oftalmología, además de pediatría entre otras. Incluso podés agendarte a través de la app, que fue otro cambio tecnológico importante también, y allí fue que empezamos con nuevos productos como el servicio por app que era en plena pandemia. Nosotros salimos con la app en el 2019, fuimos la segunda empresa de Uruguay en tener un sistema de telemedicina, antes de la pandemia. Acá hablamos de telemedicina, lo que es la conversación entre nosotros,

FACTURA DE FORMA ELECTRÓNICA CON FACTURASOK

Planes desde \$918 por mes IVA incluido
iFactura desde donde estés!



Nota a socios del mes

el chateo queda archivado, el resumen de la historia queda grabado por el médico. No es un chat de un Whatsapp.

¿Con qué nuevos servicios se proyecta la empresa hacia el futuro?

Como que fuimos creciendo a lo largo de los años desde aquella Ford F250 a la tecnología y ahora lanzamos unos nuevos productos desde UDEMM este año. Uno es UDEMM Rural, porque las emergencias móviles tenemos un área de acción que es dentro de la ciudad donde esté cada entidad tiene un radio de más o menos unos 10 kilómetros. Eso se hizo por decreto del 2009 en forma racional, vos no podés afiliar socios si no vas a llegar a tiempo. Pero hay mucha gente de las afueras de San José que no tiene acceso a nada. El interior está creciendo y para toda esa gente lanzamos UDEMM Rural, que te da derecho a llamar al médico, hacer la videoconsulta, a chatear con el médico, o cuando venís acá la consulta. Esto nos permite un sistema que le resuelva los problemas.

Y tenemos otro producto que está muy bueno también, dirigido fundamentalmente a las empresas, que es en relación a un nuevo decreto. Todo empresario que tiene de 5 empleados hasta 50, deben contar con técnico prevencionista. Entonces de acuerdo tu tamaño de empresa un médico prevencionista que te inspeccionen lo que vos hacés, te dé un consejo de qué hacer y cómo prever los probables accidentes. Ese decreto se está poniendo en marcha, entonces sacamos un nuevo producto que es la medicina laboral. Consiste en que nosotros mandamos al técnico, te doy una cotización, me





Servicios

- Alineación
 - Tren delantero
 - Tren trasero
 - 3er. eje
- Balanceo
- Mecánica ligera
- Cambios de aceite
- Cambios de filtros
- Revisión general del vehículo





Ruta 3 - Km. 90⁵⁰⁰ - San José - Cel.: 4342 5141

pagas por mes, fraccionamos en todo el mes ese técnico para que le dé toda la asistencia, en resumen le armamos el plan de trabajo para cumplir con la normativa de defensa y evitar accidentes de trabajo. Está muy bueno, es un nuevo producto.



Avda. Manuel D. Rodríguez
y Larriera
Tel. 4342 1390



PANADERÍA
DON FRANCISCO



Sucursal: Herrera y Artigas
Frente a
Plaza 4 de Octubre

Convenios

 <p>Descuentos en los tickets de los medicamentos; sin pago de órdenes para médicos.</p>	 <p>BANCO DE SEGUROS</p> <p>Descuento del 20% en seguros de automóviles.</p>	 <p>Descuentos del 4% en cualquier excursión individual o grupal, o en la contratación de hoteles, servicios en el exterior, y pasajes aéreos bonificados.</p>
 <p>Descuento del 15% sobre el precio fijado en la tarifa Ventas Crédito vigente, en cartas simples, cartas certificadas y paquetes a nivel nacional.</p>	 <p>Descuento del 25% en cursos que dicte Fundasol. Descuento del 10% en los servicios de Formación en la Empresa. Tasas de interés preferencial en microcréditos.</p>	 <p>Descuento del 50% para mayores y un 55% a menores de 14 años sobre el costo particular.</p>
 <p>Financiamiento para ventas, de entre \$3.000 a \$37.000 hasta en 18 cuotas, con las siguientes ventajas: 1) no tiene arancel para el comercio, 2) el pago se hace entre las 48 a 72 hs desde que se envían los documentos, a través del BROU.</p>	 <p>Descuentos del 15% del precio de lista en su producto Compañía Calificada, 15% del precio de lista en el producto Grupo Familiar.</p>	 <p>Tarifa rebajada con derecho a 8 hs de servicio. En cualquier otra cobertura se otorga un descuento del 20% en la cuota estándar.</p>
 <p>Para hijos de asociados: descuento del 25% en carreras Universitarias, Postgrados y Maestrías, y el 30% en Carreras Técnicas.</p>	 <p>Para empresas socias y funcionarios directos: descuento del 10% en servicio fúnebres y de cremación.</p>	 <p>Clases de manejo. Descuento del 30% en la primera clase. Beneficio para empresarios socios, sus familiares directos, y funcionarios directos.</p>
 <p>Descuentos en las tarifas del Parque de Vacaciones.</p>	 <p>6 meses de 100% de descuento en el arrendamiento del POS. Subsidio del pos en un 70% en principio hasta julio del 2023.</p>	 <p>Descuento del 30% y 2x1 en lentes recetados. 15% de descuento en lentes de sol. 15% de descuento en lentes de contacto y productos de mantenimiento.</p>
 <p>Rebaja de 2 puntos en las tasas de interés anual aplicadas para las operaciones en moneda nacional. Participación de charlas de mercado organizadas de común acuerdo entre el CCSJ y Cambilex. Los socios contarán con usuario de ID digital, sin costo alguno para el usuario.</p>		

Estadísticas Económicas

1. TIPO DE CAMBIO

JUNIO 23		Variación mes	Variación Acum. año	Variación 12 meses	PROYECCIONES TC	
Promedio del mes	\$38,23	-1,60%	-2,18%	-3,86%	Diciembre 2023	\$40.00
Cierre del mes	\$37,52				Diciembre 2024	\$42.70

Fuente: BCU

2. INFLACIÓN

MAYO	Índice	Variación mes	Variación Acum. año	Variación 12 meses	PROYECCIONES IPC	
IPC General	103,70	-0,01	4.26	7.10	Diciembre 2023	6.95 %
Alimentos y Bebidas No Alcohólicas	104,65	-3.47	4.66	9.79	Diciembre 2024	6.74 %
Bebidas Alcohólicas y Tabaco	99,02	-5.05	-1.12	0.14		
Prendas de Vestir y Calzado	103,95	5,52	3.87	6.11		
Vivienda	100,88	-2.57	4.54	2.81		
Muebles, Artículos para el Hogar	104,38	3.23	4.67	8.01		
Productos Farmacéuticos	105,03	-0.01	3.41	9.64		
Transporte	101,96	4.43	4.17	2.28		
Comunicaciones	100,24	-1.74	0.67	0.27		
Educación	105,15	-1.49	4.78	7.55		
Restaurantes y Hoteles	104,45	-0.06	2.76	8.28		
Cuidado Personal, Protección Social y Bienes Diversos	103,65	-0.28	2.84	6.99		

Fuente: INE, BCU

3. UR Y URA

Indicador	Valor	Coefficiente de Ajuste de Alquileres Mayo 2023
Unidad Reajutable Junio 2023	1596.82	1.0760
Unidad Reajutable de Alquileres Mayo 2023	1589.04	

Fuente: INE

Estadísticas Económicas

4. VENTAS POR RUBRO - SECTOR COMERCIO Y SERVICIOS

VARIACIÓN REAL DE VENTAS POR RUBRO (EN %)	2° trimestre 2022	3° trimestre 2022	4° trimestre 2022	1° trimestre 2023
Ferreterías, Barracas, Pinturerías	-6,9	-5,2	-6,5	-4,5
Cuidado Personal	-10,9	-7,3	-5,7	-5,5
Electrodomésticos	-7,2	5,9	-6,7	-6,9
Indumentaria	11,5	0,2	-1,3	12,3
Informática	-3,4	8,2	12,9	-2,0
Juguetes	-10,7	3,6	-4,2	19,5
Minimercados	-6,6	-5,9	-7,3	6,2
Muebles y accesorios para el hogar	-3,6	-2,2	-3,1	-3,9
Ópticas	5,8	-9,6	-2,4	-8,7
Papelería y oficina	0,1	-1,5	-10,4	-6,3
Supermercados	-5,3	2,7	2,5	3,2
Vehículos. Repuestos automotores.	-9,5	-6,7	-3,2	-3,5
Agencias de Viaje	0,2	28,9	-0,3	19,5
Hoteles	-9,8	-5,6	-0,3	-2,3
Restaurantes y confiterías	-5,6	-0,4	0,4	-5,5

Fuente: Cámara de Comercio



DISTRIBUIDORA
ECHEDO

FonoPedido: 4342 6441
Tel. adm.: 4343 1384
E-mail: echedo@adinet.com.uy
Ansina y Artigas - San José

Vencimientos

1. VENCIMIENTOS DGI 2023

Mes de pago	CEDE	NO CEDE	Pequeña empresa (IVA mínimo)
Enero	23	25	20
Febrero	23	24	22
Marzo	22	27	20
Abril	24	25	20
Mayo	23	25	23
Junio	22	26	20
Julio	24	25	20
Agosto	22	28	21
Setiembre	22	25	20
Octubre	23	25	20
Noviembre	22	27	20
Diciembre	22	26	20

CAMBIO
25 DE MAYO 560
Tels.: 4342 5159 - 4342 7389

Red Nacional de Cobranza

redpagos

CAMBIO
HERRERA 201
Tel.: 4342 9377

Red Nacional de Cobranza

redpagos

LEON JUDE 991
Tel.: 4348 3115
CIUDAD RODRIGUEZ

2. VENCIMIENTOS BPS 2023

EMPRESAS CON EMPLEADOS

Mes de pago	Dígitos 0-1-2-3-4	Dígitos 5-6-7-8-9
Enero	17	18
Febrero	15	16
Marzo	15	16
Abril	21	24
Mayo	16	17
Junio	15	16
Julio	17	19
Agosto	15	16
Setiembre	15	18
Octubre	17	18
Noviembre	16	17
Diciembre	15	18

EMPRESAS SIN EMPLEADOS

Mes de pago	Todos los dígitos
Enero	23
Febrero	23
Marzo	21
Abril	26
Mayo	23
Junio	22
Julio	24
Agosto	21
Setiembre	21
Octubre	23
Noviembre	22
Diciembre	21

FONASA SERV. PERSONALES

Mes de pago	Todos los dígitos
Enero	25
Febrero	24
Marzo	27
Abril	25
Mayo	25
Junio	26
Julio	25
Agosto	28
Setiembre	25
Octubre	25
Noviembre	27
Diciembre	26

Noticias de interés general

Declaración jurada de IRPF 2023

La declaración jurada del IRPF (Impuesto a las Rentas de las Personas Físicas) es un trámite que debe realizarse una vez al año ante la Dirección General Impositiva (DGI). Este 2023 se hará en los meses de julio y agosto.

La declaración jurada debe ser realizada por los trabajadores dependientes que:

- Tuvieron ingresos de dos o más empleadores y/o instituciones durante el año, siempre que hayan superado el mínimo establecido por la DGI para realizar la declaración jurada.
- Tuvieron un único empleador durante todo el año, pero en el mes de diciembre no tuvieron ingresos.
- Optaron por la reducción del 5% en los anticipos por el régimen de Núcleo Familiar.

Además, deberán presentarla los trabajadores independientes, profesionales y no profesionales, que no hayan tributado IRAE por las rentas de servicios personales prestados. Esto se suma a la "Declaración Jurada para IVA Servicios Personales" que también deberán presentar.

Por último, las personas físicas que tuvieron ingresos por arrendamientos u otras rentas de capital que no hayan sido objeto de retención también están obligadas.



¿Cuándo tengo que presentar la declaración jurada?

En diciembre de 2022 se definieron las fechas en las que se deberá presentar la declaración jurada mediante una resolución de la DGI.

Si el último dígito del RUC, la CI, o el NIE (número de identificación extranjero) -según corresponda- son 0, 1, 2, 3 o 4, la declaración jurada deberá ser presentada entre el 3 y el 31 de julio.

En cambio, si termina en 5, 6, 7, 8 o 9, le corresponde el plazo que va desde el 1° al 28 de agosto.



**Banca de Cubierta Colectiva
de Quinielas de San José**

Aniversario de empresas

FELICITAMOS A LOS SIGUIENTES SOCIOS DEL CENTRO COMERCIAL DE SAN JOSÉ POR SU ANIVERSARIO:

JULIO

- AGUA VIVA
- ALFREDO CIRIANI Y CIA SRL
- ARTLISS S.A
- ASERRADERO MAURI
- AUTOMOTORA GAIONE SRL
- CONGELADOS LULO
- EDUARDO DEMARIA REMATES
- FRANDIMA SRL
- FUENTES MILTON Y SAAVEDRA ANA
- HURMILDO FERNANDEZ
- JAVIER ANGULO

JULIO

- JOAQUIN CASTRILLO
- JORGE SOTO
- JUAN ESTEBAN MARTINEZ ALVAREZ
- LUISA MERCEDES IGLESIAS
- MARIA INES MACHIN
- MIRIAM ZUNINO
- ORLANDO IZQUIERDO
- PRIMERA HORA
- ROBERTO ALVAREZ
- UDEMM
- YANELA PERDOMO

La Colonial

Panadería - Confitería - Fábrica de pastas

Colón 716 - Tel.: 4342 9106





Abitab San José

2 LOCALES - UN MISMO SERVICIO

CAMBIO
CAMBIEXA EMPRESA DE SERVICIOS FINANCIEROS



NOS MUDAMOS A UN NUEVO LOCAL!

18 DE JULIO ESQUINA TREINTA Y TRES

Ahora en este local contamos con un **NUEVO SERVICIO:**



SOLICITUD DE DESCUENTO DE DOCUMENTOS

Tasas accesibles y procesos fáciles que garantizan acompañar los tiempos que necesites.

Todo con el respaldo de CAMBIELEX.

cambilex

Una empresa Abitab



PAGUE AQUÍ
- CUOTA MUTUAL
- ÓRDENES Y TICKETS
- MEDICAMENTOS



✓ 18 DE JULIO Y TREINTA Y TRES
TEL: 4344 1833 - 4342 8413

✓ HERRERA Y TREINTA Y TRES
TEL: 4342 3117 - 4343 1873